

Sales Advisor – Fulltime

Ter versterking van ons team zijn we op zoek naar een enthousiaste en commerciële alleskunner. Je begint bij ons met een inwerkperiode, waarbij je allround meedraait binnen het Salesteam. Binnen ABATO is niemand bang om handen uit mouwen te steken en werken we intensief samen. Ons ideaalbeeld is dat je snel kunt schakelen en nauwkeurig te werk kunt gaan.

Wat zijn jouw werkzaamheden?

- Uitwerken van offertes op maat voor diverse projecten of losse onderdelen aan motoren/aggregaten
- Meehelpen met diverse onderzoeksprojecten
- Het uitbouwen en/of updaten van het huidige portfolio incl. prijsstelling
- Het uitbouwen van het onderhoudsportfolio
- Nieuwe aanvragen van klanten behandelen in Teamleader en opvolgen door klantcontact
- Creëren van diverse offertes voor onderhoud en onderdelen (spare parts) via KING.
- Contact onderhouden met Key Accounts en plannen maken om nieuwe klanten te benaderen
- Het voorbereiden van beurzen, het bijwonen van beurzen
- Meehelpen met diverse marketingtaken
- Meedenken aan verbetering van interne processen
- Het bijhouden van de huidige voorraad/zorg dragen voor inkoop van onderdelen

Het is belangrijk dat je als Sales Advisor van ABATO Motoren technisch advies kunt geven aan onze klanten, waardoor je in jouw inwerkperiode veel technische lessen zult krijgen. Wat wij bij ABATO belangrijk vinden is een prettige werksfeer, wat inhoudt dat iedereen flexibel werkt, behulpzaam is, maar ook dat er veel ruimte is om jezelf te ontwikkelen binnen het bedrijf. ABATO Motoren houdt van groei. Op het gebied van slimme en technische oplossingen, veiligheid en zekerheid, maar ook bij onze medewerkers zien we graag ontwikkeling, want daar worden wij ook weer slimmer van.

Wat kunnen wij jou bieden?

- Een plaats binnen ons jonge, gezellige en hard werkende team
- Collega's met passie en ambitie
- Persoonlijke ontwikkelingsmogelijkheden
- Marktconform salaris, aansluitend bij jouw kennis en ervaring
- Reiskostenvergoeding
- Vakantiegeld
- Gezellige vrijdagmiddagborrels

Wat verwachten we van jou?

- Afgestudeerd aan relevante MBO of HBO opleiding (richting sales)
- Je gaat structureel, flexibel, stressbestendig en zelfstandig te werk
- Je bent betrouwbaar, klantvriendelijk, commercieel ingesteld en communicatief sterk
- Je bent een duizendpoot die open staat voor ontwikkeling
- Affiniteit met techniek, elektronica, motoren is een pré
- Enkele werkervaring is een pré

ABATO Motoren is leverancier van noodstroomaggregaten, dieselmotoren, scheepsmotoren en tractormotoren. Gestart in 2006 en nog steeds ieder jaar groeiende. Buiten dat wij leverancier zijn, kunnen we veel zelf bouwen en hebben daarom al vele mooie projecten op maat mogen maken voor onze klanten.

Ben jij net zo enthousiast als wij dat zijn? Stuur dan jouw CV + motivatie naar peno@abato.nl, mochten we een match zien dan nodigen we je graag uit voor een kennismakingsgesprek. Je ontvangt altijd binnen 2 dagen een reactie.